

### **BAB III**

## **SEJARAH BISNIS PAYTREN**

### **SISTEM DAN MEKANISME BISNIS PAYTREN**

#### **1. Sejarah Bisnis Paytren**

Beranjak dari pengalihan potensi masyarakat yang sudah terbiasa menggunakan teknologi. lahirlah gagasan dari seorang Yusuf Mansyur yang ingin menjembatani kemudahan pembayaran semua kebutuhan masyarakat dengan menggabungkan kebiasaan menggunakan *gadget* dan kebiasaan membayar kewajiban. Perusahaan didirikan pada tanggal 10 Juli 2013 berdasarkan Akta Pendirian Perseroan Terbatas No.47 oleh Notaris/ PPAT H. Wira Francisca, SH., MH. Perusahaan ini didirikan langsung oleh pemilik perusahaan yakni dengan Yusuf Mansyur.(Paytrenleader 2015)

Kegiatan bisnis *paytren* awalnya bertujuan untuk mempermudah dalam melakukan transaksi pembayaran dan berkewajiban mencari anggota baru (*downline*) dengan cara memasarkan produk perusahaan kepada calon pembeli supaya bisa mendapatkan bonus atau keuntungan untuk dapat melakukan transaksi. Mengajak anggota sebanyak-banyaknya dan harus melakukan bertransaksi pembayaran dengan syarat menggunakan aplikasi *paytren*. Apabila tidak melakukan salah satunya tersebut maka anggota tidak akan mendapatkanj apa-apa dalam mengikuti bisnis *paytren*. Namun apabila semakin banyak anggota maka akan semakin banyak bonus/keuntungan yang akan didapatkan pada setiap anggota yang ikut bergabung dalam komunitas *paytren*.(Paytren 2017)

#### **2. Pendiri Bisnis Paytren dan Biografi Yusuf Mansyur**

Yusuf Mansyur adalah putra dari pasangan Abdurrahman Mimbar dan Humrifiah. Yusuf Mansyur sejak kecil sangat dimanja oleh kedua orang tua. Yusuf Mansur berasal dari keluarga yang cukup tersohor dan berkecukupan ditanah Betawi.

Kehidupan kecil Yusuf Mansur banyak ia habiskan dalam lingkungan yang mempunyai budaya Islam yang tinggi. Sejak kecil Yusuf Mansur dikenal sebagai salah satu anak yang cerdas yang dapat menyerap segala pelajaran di sekolahnya.

Yusuf Mansur memulai sekolah dasar di (Madrasah Ibtidaiyah Chairiyah Mansuriah) Jembatan Lima, Tambora Jakarta Barat, yang setara dengan sekolah dasar pada saat ini. Madrasah tersebut didirikan oleh Uyut Mansur yang bernama Kiai Haji Muhammad Masyur.

Duduk di bangku kelas 4 Madrasah Ibtadaiyah, Yusuf Mansur sudah sering tampil dalam mimbar untuk berceramah saat bulan puasa pada acara Ihtifal Madrasah. Lingkungan Yusuf Masyur yang kental akan budaya Islam, membuatnya memiliki kepribadian yang santun dan sopan.(Media 2017)

6 tahun mengenyam bangku pendidikan di Madrasah Ibtidaiyah, Yusuf Mansur melanjutkan kejenjang keberikutnya di Madrasah Tsanawinah (MTs) Chairiyah Mansuriah yang dikelola oleh keluarga besar yang dikepalai oleh KH. Achmadi Muhammad.

Selain murid yang cerdas, Yusuf Mansur juga merupakan murid yang paling muda pada saat itu. Lulus dari MTs Yusuf Mansur baru berusia 14 tahun. Tidak salah kalau Yusuf Mansur dikatakan murid yang cerdas, buktinya pada tahun ajaran 1988–1989 mendapatkan penghargaan dari kepala sekolah MTs Chairiyah Mansuriah sebagai siswa terbaik.(Paytrenleader 2015)

Yusuf Mansur juga menjadi salah satu murid lulusan terbaik, saat dirinya bersekolah di tingkat sekolah menengah atas (SMA N) di Madrasah Aliyah Negeri 1 Grogol, Jakarta Barat.

Sebelum menjadi seorang Ustadz, ternyata Yusuf Mansur juga pernah menjadi sosok anak yang bandel dan suka balapan motor. Hal tersebut yang membuatnya harus berhenti ditengah–tengah semester untuk melanjutkan kuliayahnya di Fakultas tinggi IAIN Syarif Hidayatul

yang saat itu Yusuf Mansyur mengambil Jurusan Hukum, pada tahun 1992. Itulah segelincir kisah Yusuf Mansyur sampai dia menjadi tersohor hingga detik ini. Sekarang kita lihat biodata lengkap Yusuf Mansyur:



#### Biodata Ustadz Yusuf Mansyur

Nama Lengkap : Yusuf Mansyur  
Ttl : Jakarta, 19 Desember 1976  
Agama : Islam  
Pekerjaan : Tokoh Pendakwah (Ajaran Islam)  
Penulis Buku  
Pimpinan Pesantren  
Pengusaha  
Nama Istri : Siti Maemunah  
Nama Anak : Wirda Salam Urya  
Nama Ayah : Abdurrahman Mimbar  
Nama Ibu : Humrifiyah  
Nama Uyut : KH. Muhammad Mansyur.(Media 2017)

Sosok Yusuf Mansyur adalah sosok yang sopan santun dan pekerja keras. Namanya yang sudah sangat terkenal sampai ke pelosok negeri ini, tidak membuatnya menjadi sombong dan lupa akan Dia berasal. Yusuf Mansyur dikenal sebagai murid yang berbakti kepada mantan guru-gurunya yang telah memberikannya ilmu selama dirinya masih mengeyam

pendidikan di MI, MTS dan MAN. Seseekali Yusuf Mansyur mampir ke Madrasah, disela-sela kesibukanya mendakwah. Yusuf Mansur pernah mengalami pahit dan getirnya kehidupan ini, sebelum dirinya sukses hingga detik ini. Yusuf Mansur pernah mendekam dipenjara selama 2 bulan, karena masalah utang. Bisnis dunia Informatika yang Yusuf Mansur jalankan pada tahun 1996 mengalami kerugian yang membuatnya harus terbelit utang yang cukup besar hingga menyeretnya ke sempitnya jeruji besi Penjara Saat itu. Dua bulan mendekam di penjara, membuat perenunggan untuk Yusuf Mansyur. Sekeluanya dari penjara, dengan tekad yang kuat dan kerja keras Yusuf Mansur memulai kembali usahanya dari bawah sekali, tapi bukan dunia bisnis informatika yang dia geluti, melainkan berjualan es dengan menggunakan termos berkeliling di terminal Kali Deres, Jakarta.

Berlahan tapi pasti, usaha es Yusuf Mansyur mulai meningkat dari berjualan menggunakan termos meningkat menggunakan gerobak dan sampai Yusuf Mansyur mampu mengaji pegawai untuk berjualan es miliknya tersebut. Selama di Penjara Yusuf Mansyur menemukan hikmah dari bersedekah, itu yang membuat usaha esnya menjadi maju, selain tekad yang kuat dan kerja keras tentunya.(Skandal, Foto. 2016)

Sebagai seorang penulis buku, Yusuf Mansur menerbitkan buku yang berjudul “Wisata Hati Mencari Tuhan Yang Hilang”. Bukunya tersebut dia buat saat Yusuf Mansur bekerja di sebuah lembaga LSM.

Buku dengan judul “Wisata Hati mencari Tuhan Yang Hilang” karangan Yusuf Mansyur mendapatkan sambutan yang luar biasa. Buku yang menceritakan tentang hikmah dari bersedekah dan banyak mengambil cerita dari kisah-kisah pribadinya.

Berawal dari sinilah Yusuf Mansyur menjadi terkenal dan banyak mendapatkan undangan untuk berdakwah atau berceramah. Gaya berceramah Yusuf Mansyur penuh dengan pendekatan dengan para majelis, membuat isi ceramahnya tersebut mudah dimengerti dan

dipahami oleh masyarakat. Ditengah–tengah kesibukanya sebagai seorang pendakwah, sekarang Ustadz Yusuf Mansyur menekuni dunia bisnis network yaitu PT Veritra Sentosa Internasional dan menjual produk yang dikenal dengan sebutan *paytren*.

Nama guru–guru Ustad Yusuf Mansyur yang masih hidup:

- 2.1. Drs. Syamsudin, M.PD
- 2.2. Drs. Pramonohadi
- 2.3. Drs. H.M. Basumi
- 2.4. Subagyo, S. Pd
- 2.5. Abdun Najih, S. Pd
- 2.6. HM. Naksabandi, S. Ag
- 2.7. Hasan Luthfy Attamimy, M. A (Kepala Sekolah MTs Chairiyah Mansyuriyah yang sekarang).( Skandal, Foto. 2016)

### **2.1. Sejarah PT. Veritra Sentosa Internasional**

Beranjak dari pengalihan potensi masyarakat yang sudah terbiasa menggunakan teknologi, lahirlah gagasan seorang Yusuf Mansyur yang menjembatani kemudahan pembayaran semua kebutuhan masyarakat dengan mengabungkan kebiasaan menggunakan gadget dan kebiasaan membayar. Selain dengan itu, pada tahun 2013 lahirlah PT. Veritra Sentosa Internasional dengan Produknya *Paytren*. *Paytren* merupakan teknologi yang dapat digunakan pada semua jenis telefon seluler atau *handphone* (melalui Aplikasi Android), dan dengan mudah kita melakukan pembayaran seperti halnya melakukan pembayaran melalui Internet Banking dan hanya berlaku di lingkungan komunitas tertutup. Tentunya harus bergabung dalam bisnis *paytren*, apabila ingin menggunakan.(Community 2015)

Perusahaan didirikan pada tanggal 10 Juli 2013 berdasarkan Akta Pendirian Perseroan Terbatas No. 47 oleh Notaris/ PPAT H. Wira Francisca, SH., MH. Perusahaan ini didirikan oleh pemilik perusahaan yakni Yusuf Mansyur. (Community 2015)

## 2.2. Jenis Usaha dan Pekerjaan

Perusahaan menyediakan dan jual teknologi atau perangkat pembayaran yang dikenal dengan *paytren*, yang dapat digunakan untuk melakukan pembayaran melalui telepon seluler. Setelah pengguna telepon seluler tersebut didaftarkan dalam komunitas dan fasilitas ini tidak dapat digunakan diluar komunitas. Dalam menjalankan bisnisnya, PT. Veritra Sentosa Internasional menawarkan 2 pilihan terhadap semua mitra , yaitu:

Pertama : Sebagai pengguna pemakaian *paytren*.

Kedua : Sebagai pebisnis dengan ikut memasarkan dan mengembangkan *paytren* komunitas.(Community 2015)

## 2.3. Strategi

Komitmen yang kuat dari karyawan dan kreatifitasnya yang didukung oleh peralatan yang memadai menjadi benteng untuk menyediakan pelayanan kepada pelanggan dari berbagai tingkat. Sebagai perusahaan memiliki visi untuk menjadikan perusahaan sebagai dari kebutuhan tetap masyarakat khususnya dalam hal kemudahan, yaitu berkomitmen untuk menumbuhkan kebanggaan komunitas sebanyak-banyaknya.

Legalitas Perusahaan:

2.3.1.Akta Pendiri No. 47 Tgl 10 Juli 2013A Notaris H. Wira Francisca, SH., MH.

2.3.2.SK Kehakiman No.510/3.5674/p.2.3.4/791BPPT.

2.3.3.SIUP BESAR No.510/3.5674/P.2.3.4/7913BPPT.

2.3.4.TDP No. 101114619445.

2.3.5.NPWP PT. VERITRA SENTOSA INTERNASIONAL NOMOR 66.604.585.1424.000.

2.3.6.Surat Ijin Usaha Penjualan Langsung.

2.3.7.Sertifikat Keanggotaan APLI.(Iskandar 2013).

#### 2.4. Pendiri dan Biografi PT. Veritra Sentosa Internasional

PT. Veritra Sentosa Internasional adalah sebuah perusahaan yang dipimpin oleh Yusuf Mansyur yang menyediakan dan menjual perangkat pembayaran yang dikenal dengan produk *paytren* dan akan mendapatkan berupa *ID* pengguna bisnis *paytren* yaitu *password* dan *pin* transaksi dalam pembelian tersebut. Perusahaan didirikan pada tanggal 10 Juli 2013 berdasarkan Akta Pendirian Perseroan Terbatas No. 47 oleh Notaris/ PPAT H. Wira Francisca, SH., MH. Dengan produknya *paytren*.



##### Biodata Ustadz Yusuf Mansyur

Nama Lengkap : Yusuf Mansyur  
Ttl : Jakarta, 19 Desember 1976  
Agama : Islam  
Pekerjaan : Tokoh Pendakwah (Ajaran Islam)  
Penulis Buku  
Pimpinan Pesantren  
Pengusaha  
Nama Istri : Siti Maemunah  
Nama Anak : Wirda Salam Urya  
Nama Ayah : Abdurrahman Mimbar  
Nama Ibu : Humrifiyah  
Nama Uyut :

### 3. Sistem dan Mekanisme Bisnis Paytren

Sistem atau bisa disebut Konsep yang di gunakan dalam aplikasi bisnis *paytren* ini yaitu berupa MLM (*Multi Level Marketing*) yang secara umum gambaranya adalah mengikuti pola piramida. Dalam sistem pemasarannya, dengan cara setiap anggota harus mencari anggota-anggota baru dan demikian seterusnya. Setiap anggota membayar uang pada perusahaan dengan jumlah tertentu untuk membeli *password* dan *pin*. Dengan iming-iming dapat bonus, semakin banyak anggota dan memasarkan produknya maka akan semakin banyak bonus yang dijanjikan. Sebenarnya kebanyakan anggota bisnis *paytren* ikut bergabung dalam perusahaan tersebut adalah karena adanya iming-iming bonus tersebut dengan harapan agar cepat kaya dalam waktu yang sesingkat mungkin dan bukan karena dia membutuhkan produknya. Tujuan perusahaan adalah membangun jaringan personil secara *estafet* dan berkesinambungan, yang mana akan menguntungkan anggota yang berada pada level atas (*upline*) sedangkan level bawah (*downline*) selalu memberikan keuntungan untuk yang berada dilevel atas mereka. (Menoreh.2017)

#### 3.1. Cara Daftar Keanggotaan

Ikuti alur pendaftaran bisnis *paytren* seperti di bawah ini:

Pilih Paket Pendaftaran

##### Langkah 1:

**Download Aplikasi *Paytren* di *Playstore*** ➤ Sebagai aplikasi pembayaran yang cukup banyak peminatnya, *Paytren* memberi kemudahan bagi pendaftar dan anggotanya untuk mengunduh atau mendownload aplikasinya di *Playstore*.





## Langkah 2:

**Pilih Paket Pendaftaran** ➤ Setelah mendownload dan menginstall aplikasi Paytren, maka langkah berikutnya adalah dengan memilih paket pendaftaran. Paytren memiliki lima paket pendaftaran yang disediakan.

Anda harus membuka website resmi paytren “<http://www.paytrenleader.com/registrasi/>”, untuk melakukan pendaftaran awal. Dari lima paket tersebut diantaranya Paket Basic, Paket Silver, Paket Gold, paket platinum, serta paket Titanium. Silahkan pilih paket sesuai dengan kemampuan pendaftaran Anda. Jika hanya memiliki dana terbatas, maka paket Basic adalah jawabannya.

Namun jika modalnya cukup tinggi, silahkan pilih paket yang cukup untuk menjalankan bisnis ini. Tentunya semakin tinggi pakatnya maka semakin besar pula keuntungan yang bisa diperolehnya.

BENEFIT	BASIC	SIEVER	GOLD	PLATNUM	TITANUM
HARGA	350.000	1.000.000	2.300.000	4.900.000	10.100.000
JML LISENSI	1	3	7	15	31
P.CASHBACK	15.000	125.000	425.000	1.125.000	2.325.000
MAX. TRX	20 JT/BL	22 JT/BL	26 JT/BL	34 JT/BL	50 JT/BL
MAX. DEPOSIT	5 Juta	15 Juta	35 Juta	75 Juta	155 Juta
POTENSI BONUS	BASIC	SIEVER	GOLD	PLATNUM	TITANUM
LEADERSHIP	9 Jt/Bln	27 Jt/Bln	63 Jt/Bln	135 Jt/Bln	279 Jt/Bln
GENERAL IS	24.576 Jt/Bln	73.728 Jt/Bln	172.032 Jt/Bln	368.640 Jt/Bln	761.856 Jt/Bln
POTENSI REWARD	BASIC	SIEVER	GOLD	PLATNUM	TITANUM
SEPEDA MOTOR	1 Unit	3 Unit	7 Unit	15 Unit	31 Unit
MOBIL	1 Unit	3 Unit	7 Unit	15 Unit	31 Unit
RUMAH	1 Unit	3 Unit	7 Unit	15 Unit	31 Unit

Isi Formulir Registrasi

### Langkah 3:

**Mengisi Formulir Registrasi** ➤ Langkah berikutnya adalah dengan mengisi formulir registrasi. Isilah biodata dengan benar sesuai dengan data dan identitas individu. Kemudian buatlah *username* dan *password* yang aman tetapi mudah diingat buat Anda. Hal ini bertujuan untuk mencegah penyalahgunaan oleh orang lain yang memegang *handphone* selain kita.

Jika data sudah benar, Anda bisa langsung mengisi Formulir pendaftaran berikut:

## Formulir Pendaftaran Bisnis PayTren

Username:   
huruf kecil tanpa spasi (Utk web & login Anda nanti)  
 Contoh: bisnispaytren, andripaytren, paytren99, bisnis2015, dst

Nama Lengkap:   
Harus Sesuai KTP, contoh: **Andri Wiyasa, SE**  
 Nama tidak boleh menggunakan tanda baca spt ' , . '

Nama Panggilan:   
Pendek saja, contoh: **Om Andri, Andri, Kang Khosyi, Mas Boss, dll** (agar lebih akrab)

Alamat Email Aktif:   
**PENTING:** Password akan dikirim otomatis ke email  
 Ketik **EMAIL** dengan benar agar Anda bisa login

No. Handphone (disatukan):   
Contoh: 08123456789

Kota/Kabupaten :   
Contoh: Kota Bandung, Kab. Sukabumi, dll.

Security Code:

Ketik Security Code:  Ketik Code yang muncul seperti di atas

Cek Email & Login Member area

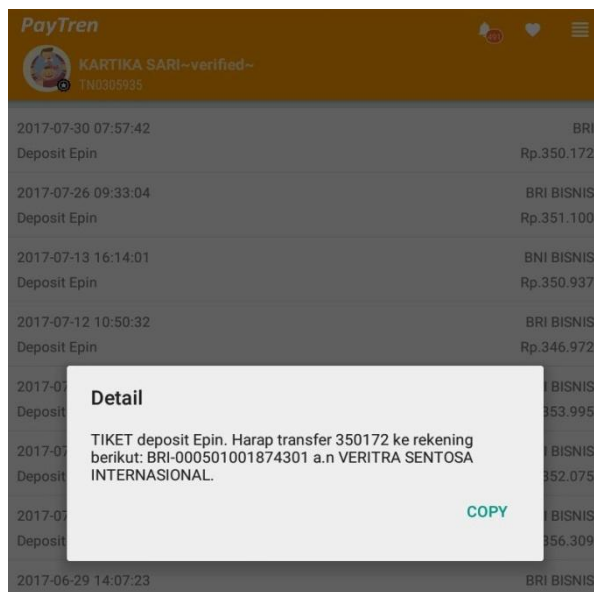
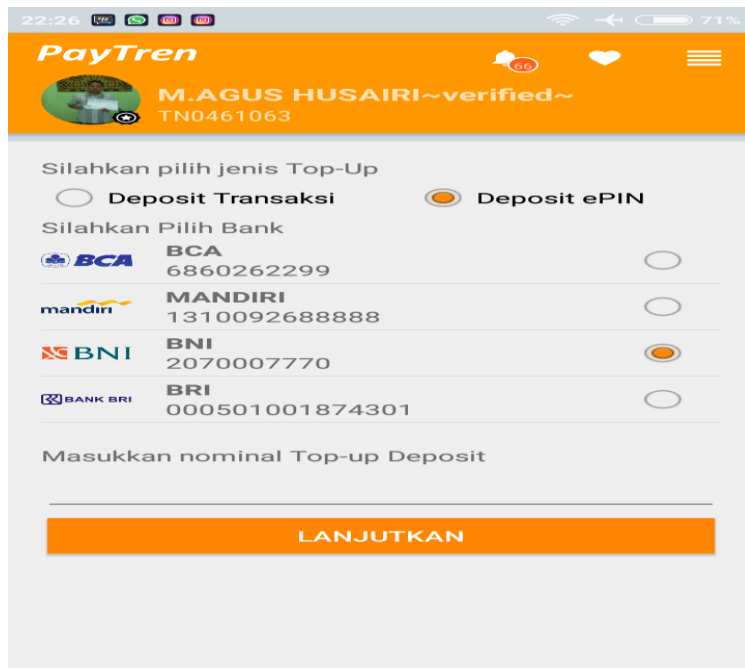
#### Langkah 4:

**Verifikasi Email dan Login Member Area** ➤ Silahkan cek *email* dan baca infonya. Pastikan anda benar-benar mendapat *email* dari *Paytren*, karena *email* yang masuk merupakan bukti kalau data *email* yang dikirimkan benar. Setelah membaca info dan sebagainya maka lakukanlah *login* pada *member area*. Jika terdapat nomor sponsor, maka segeralah menghubungi nomor tersebut. (Menoreh 2017)

Setelah mengisi formulir maka akan mendapatkan 1 pesan di email



Langkah selanjutnya harus transfer nominal yang telah ditentukan sebagai berikut:



Dalam melakukan transfer terdapat kode yang terdapat dalam pengabunggan uang yang akan dikirim seperti gambar tersebut(350172).

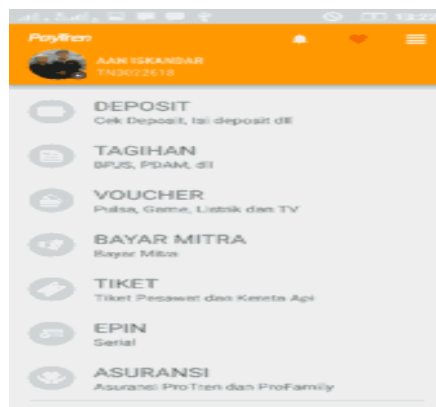
Pesan Tiket EPIN Daftar

**Langkah 5:**

**Pesan Tiket EPIN** ➤ Pesanlah tiket epin sponsor yang diperoleh dari login member area. Kemudian lakukan transfer biaya pendaftaran ke rekening PT Veritra Sentosa Internasional/ Perusahaan Paytren. Jika proses transfer sudah berhasil, maka akan mendapat tiket epin.

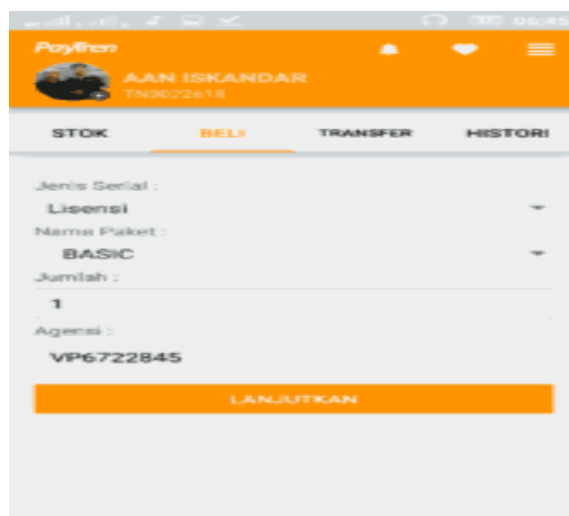
Membeli tiket epin untuk daftar mitra baru *paytren* dan langkah-langkah sebagai berikut:

### Masuk ke menu transaksi -> EPIN

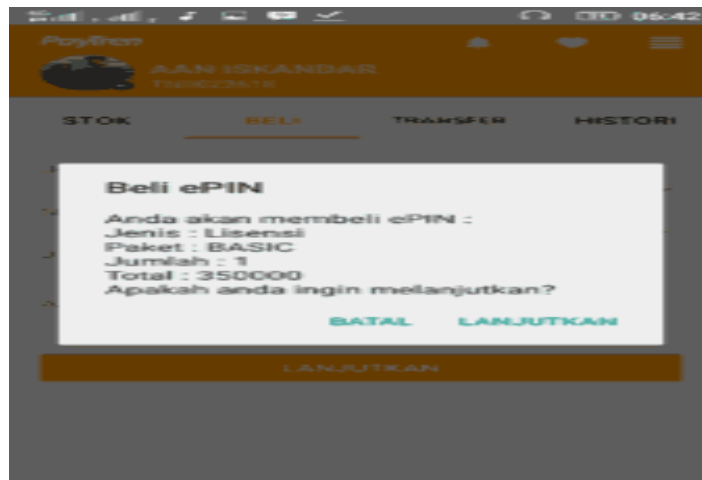


### PILIH MENU -> BELI

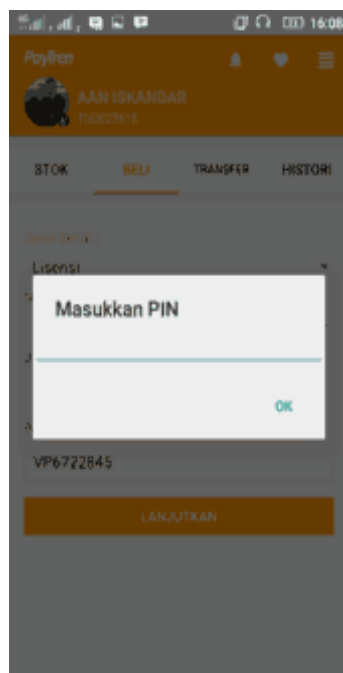
Isikan dengan lisensi, lalu pilih paketnya, jumlah dan *agency* (yang mana saja)



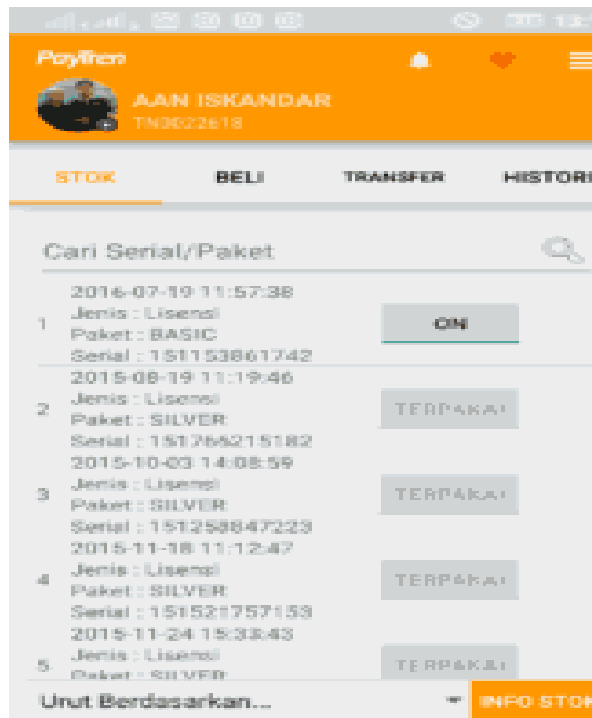
Klik lanjutkan



Masukan pin anda



Setelah proses pembelian selesai, cek dimenu stok epin (di-on-kan sebelum dikasih ke mitra baru)



2016-07-19  
 11:57.38  
 Jenis : Lisensi  
 Paket : Basic  
 Serial  
 :151153861742  
 Password :  
 XXXXXX

Aktivasi *Paytren*

**Langkah 6:**

**Lakukan Aktivasi** ➤ Setelah mendapatkan nomor *serial epin* maka berikutnya yang harus dilakukan adalah dengan melakukan aktivasi. Masukkan nomor *serial epin Paytren* tadi ke dalam aplikasi *Paytren*. Apabila proses aktivasi selesai maka berhasil pula proses pendaftar *paytren*. (Team 2015)

**3.2. Cara Menjalankan Bisnis *Paytren***

Untuk menjalankan *paytren* sangatlah mudah, bisa dikerjakan oleh siapapun, kapanpun dan di manapun. Berikut ini 5 langkah sederhana untuk menjalankan bisnis *peytren*, yang akan memberikan gambaran betapa sederhananya menjalankan bisnis *paytren*:

hal pertama yang harus dilakukan tentunya bergabung di komunitas *Paytren*. Caranya dengan membeli kp25 (25rb) dan lisensi *paytren* (325rb perlisensi). Tersedia paket lisensi *paytren* yaitu basic (1 lisensi), dan titanium (31 lisensi).

### 3.2.1. Ikuti bimbingan dan panduan bisnis *paytren*

Setelah melakukan pendaftaran dengan pembelian lisensi, dapat mengikuti pembelajaran di member area *paytrenleader.com* dan mendapatkan bimbingan melalui forum belajar *paytren* yang disediakan di group *facebook* khusus. Disana sudah disiapkan pola-pola *marketing* bisnis melalui cara digital marketing plus *offline marketing*. Ini membedakan group yang lainnya. Disini sangat mengutamakan bimbingan terhadap mitra.

### 3.2.2. Gunakan *paytren* & fasilitas lainnya

Pindahkan semua transaksi menggunakan *paytren* dan akan mendapatkan fasilitas virtual *payment*, *virtual shopping*, *virtual reail* dan *virtual education*. Dari setiap transaksi yang dilakukan di *paytren* dan akan menerima *cashback* transaksi pribadi.

### 3.2.3. Berbagi manfaat *paytren*

Setelah merasakan manfaat dan kemudahan yang anda dapat dari *paytren*, ceritakan kepada saudara, teman, tetangga bahkan ke setiap orang agar mereka juga menggunakan *paytren*.

### 3.2.4. Nikmati *cashback*

Setelah memiliki komunitas yang semakin hari semakin besar, anda akan menerima *cashback* dari semua transaksi yang dilakukan oleh komunitas yang anda bangun. Semakin banyak anda berbagi informasi *paytren* akan semakin besar komunitas yang terbangun maka semakin besar juga *cashback* yang anda dapatkan nantinya. (Joinpaytren 2016)

## 3.3. Cara Memperoleh Keuntungan

Dalam menjalankan bisnis *paytren* PT Veritra Sentosa Internasional menawarkan 2 (dua) pilihan/kategori transaksi terhadap semua mitra khusus komunitas *paytren*, yaitu sebagai berikut:



3.3.1. Ada mitra pengguna.

3.3.2. Ada mitra pembisnis.

Biaya daftar minimal 350.000,- ribu (Tiga Ratus Ribu Rupiah) dan bisa bertransaksi berbagai macam pembayaran: seperti pulsa, token, tiket, bpjs, kredit dan lain-lain. Serta bisa mengikuti bisnis pemasaran, serta bisa mengikuti bisnis jaringan dengan keuntungan sebagai berikut:

3.3.2.1. Komisi sponsor

Di mana mitra memperoleh komisi 75.000,- (Tujuh Puluh Lima Ribu Rupiah) setiap kali mengajak anggota baru (downline) atas lisensi kita.

3.3.2.2. Komisi *leadership*

Di mana mitra menjadikan setiap dua downline (anggota baru) yang ia rekrut langsung (generasi 1) menjadi dua bagian: yaitu kaki kanan dan kiri, dan dari setiap pasangan kanan dan kiri yang terbentuk tersebut, ia mendapat komisi 25.000,- ribu (Dua Puluh Lima Ribu Rupiah), namun dibatasi maksimal 300rb/ hari atau 12 pasang.

3.3.2.3. Bonus generasi *leadership*

Di mana setiap downline dari level/ generasi 1 s/d 10 berhasil membuat pasangan, mitra (upline) akan memperoleh 1000 (seribu) untuk setiap pasangan.

3.3.2.4. Bonus generasi sponsor

Di mana mitra memperoleh 2000 (Dua Ribu Rupiah) setiap kali *downlinenya* dari generasi 1 s/d 10 mengajak anggota baru.

3.3.2.5. *Cashback*

Di mana mitra memperoleh 5 s/d 17% dari keuntungan *paytren* yang diperoleh dari setiap transaksi yang mitra lakukan, juga yang dilakukan *downlinenya* dari generasi 1 s/d 10.

Jadi sangat jelas, disana ada pendapatan mitra yang berasal/ di sebabkan mengajak anggota baru dan transaksi orang lain, bukan darinya sendiri.(Joinpaytren 2016)